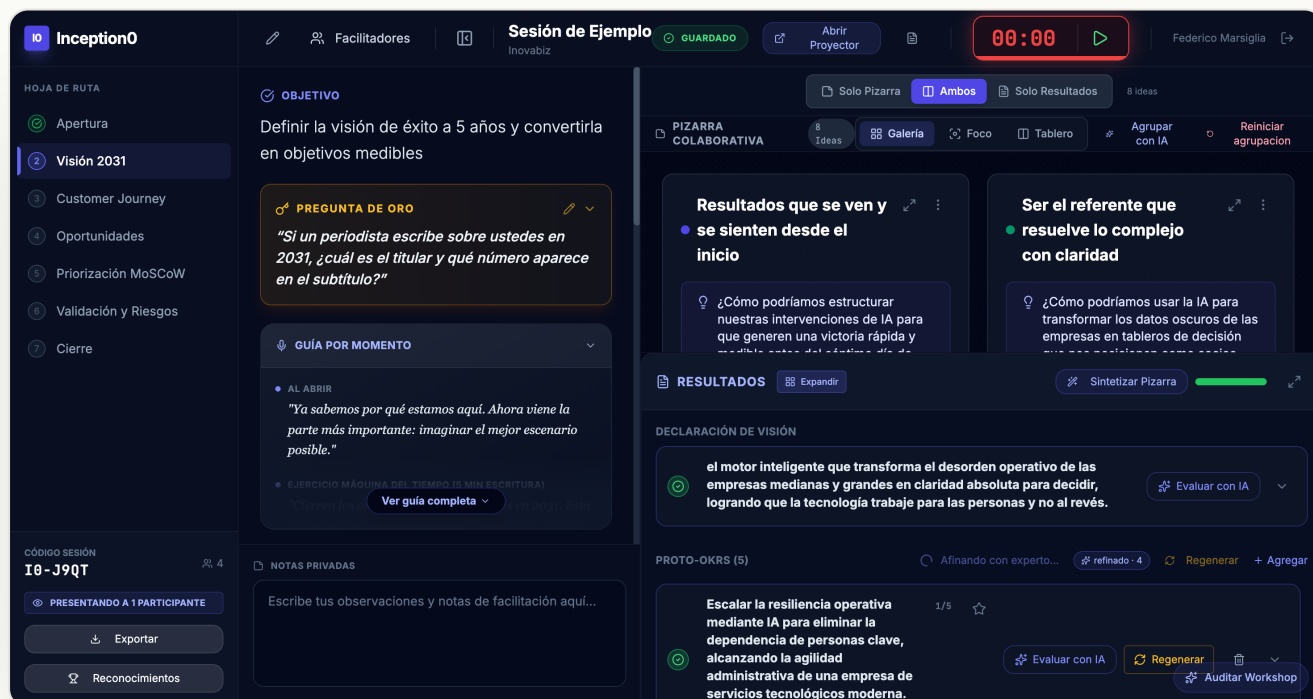


TALLER DE DESCUBRIMIENTO ESTRUCTURADO

La sala llena de ideas termina con *una decisión.*

Inception0 alinea la visión del equipo, la convierte en objetivos medibles, diagnostica el proceso actual y transforma cada punto de dolor en una oportunidad priorizada. Un día de taller que termina con una hoja de ruta y próximos pasos, no con un acta.





— EL PROBLEMA

Lo que falta casi nunca es creatividad. Falta un *critério compartido* para decidir qué se hace primero, y por qué.

- El equipo tiene el problema mapeado, pero no un criterio compartido para decidir qué se hace primero.
- Las reuniones producen actas y listas de ideas que nadie vuelve a mirar.
- Quien más sabe del proceso rara vez es quien más habla en la sala.
- Sin método se prioriza lo urgente, o lo que propone el de mayor rango. No lo que mueve la aguja.

— CAPACIDADES INTEGRADAS

01

Visión conjunta, objetivos medibles

El taller alinea la visión del equipo y la convierte en objetivos con métrica, línea base y meta. No queda en aspiración: cada objetivo nace medible y anclado a la visión.

02

Diagnóstico del proceso actual

Se mapea el recorrido real —cómo funciona hoy, no cómo debería— con el nivel de satisfacción por etapa y las barreras tipificadas por su causa raíz: proceso, productividad, financiera o emocional.

03

De cada dolor, una oportunidad

La inteligencia artificial convierte cada barrera en una oportunidad accionable y mide la cobertura: ningún dolor relevante queda sin respuesta. Luego las ubica en una matriz de impacto contra esfuerzo que separa los quick wins del resto.

04

Priorización con método y hoja de ruta

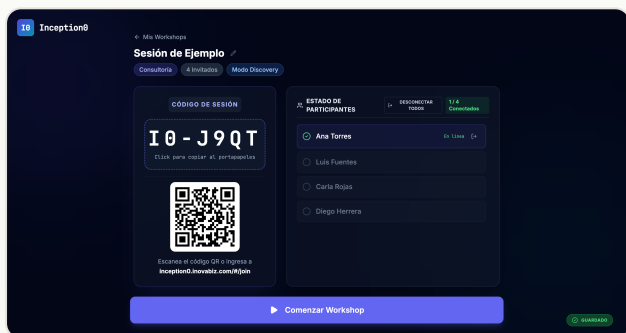
Las oportunidades se priorizan en Must, Should, Could y Won't, cuidando que lo imprescindible no consuma más del 60% del esfuerzo. El cierre entrega el sizing, la hoja de ruta y los próximos pasos con responsable.

DE EXTREMO A EXTREMO

Seis bloques encadenados: visión, recorrido, oportunidades, alcance, riesgos y cierre.

01 / 04

ACCESO Y PARTICIPACIÓN

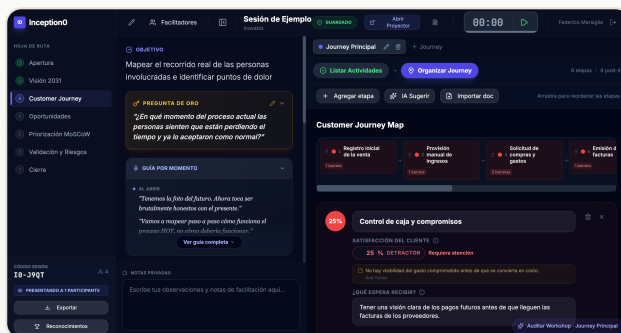


Todos entran en menos de un minuto

Código de sesión y QR. Sin instalar nada, sin crear cuentas.

02 / 04

RECORRIDO ACTUAL

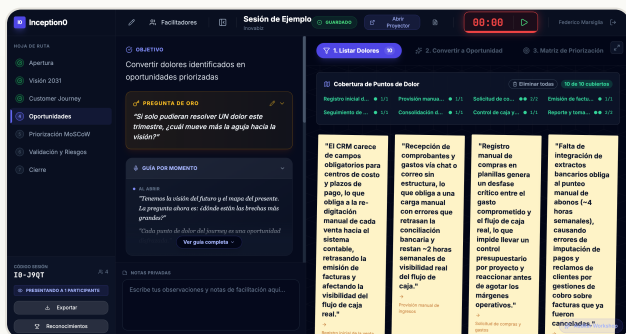


El dolor deja de ser anecdótico

Cada etapa se puntúa y sus barreras se tipifican por causa raíz.

03 / 04

DE DOLOR A OPORTUNIDAD

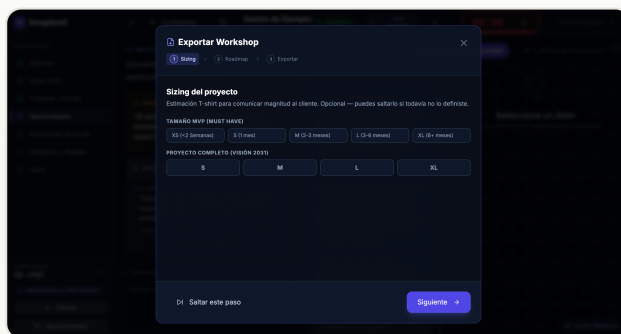


Ningún dolor queda sin respuesta

Cada barrera se convierte en oportunidad y la cobertura se mide.

04 / 04

CIERRE Y ENTREGABLE



La sesión termina con un número

Sizing, hoja de ruta y próximos pasos con responsable.



“

Un alcance es un acto de
elegir qué dejar afuera.
Inception0 hace *explícita*
esa elección.

PRINCIPIO RECTOR DEL MÉTODO

01

Decide el equipo

La priorización sale de quienes operan el proceso, no de un consultor externo. Por eso después se ejecuta.

02

Documenta al hacer

Mapear quién hace qué convierte el conocimiento tácito en un activo de la organización.

03

Un día, no un trimestre

Al cierre existe el alcance, la estimación y la hoja de ruta. La decisión deja de esperar.

— PRÓXIMO PASO

Sesión de demostración ·
Taller de un día · Discovery
completo.

federicom@inovabiz.com →

